



Vacature
ACCOUNTMANAGER
Regio Oost- & West Vlaanderen

Novoferm Industrie - Boomsesteenweg 75 - 2630 Aartselaar - Tel: 033664666
www.novofermindustrie.be - vacatures@novofermindustrie.be

uw partner voor:
 Sectionaalpoorten
 Snelroldeuren
 Rolluiken
 Laadbruggen
 Dockhuizen
 Shelters
 Bumpers
 Wielkeggen
 Stalen loopdeuren

Accountmanager regio Oost- & West-Vlaanderen

"Ben jij die gedreven accountmanager die het marktaandeel van Novoferm Industrie weet te vergroten? Die onze bestaande klanten kan onderhouden? Ben jij vertrouwd met B2B sales, heb jij technisch inzicht en heb jij ervaring in de bouwsector? Dan zoeken wij jou!"

In het kort

Als Accountmanager bij Novoferm Industrie in de regio Oost- & West-Vlaanderen, ben jij verantwoordelijk voor het vergroten van het marktaandeel van onze kwaliteitsvolle industrie poorten, snelroldeuren en o.a. ook dock equipment binnen de Industriebouw. Je weet bestaande klanten te enthousiasmeren en potentiële klanten te inspireren. In jouw rol adviseer je m.b.t. de specificaties en toepassingsmogelijkheden en je ontzorgt de klant door een passend voorstel te formuleren. Klanten bezoeken, werfbezoeken, opmetingen, bestelling, opleveringen behoren tot uw takenpakket.

Wat ga je doen als Accountmanager?

- Je onderhoudt het bestaande netwerk in jouw regio en gaat daarnaast op zoek naar kansen in de markt.
- Je voert verkoopgesprekken, maakt prijsafspraken en stelt offertes op.
- Je weet op een adviserende manier te verkopen en dus de toegevoegde waarde van de producten aan te bieden.
- Daarnaast heb je veel contact met je collega's van de buitendienst en uiteraard overleg je ook met de binnendienst en andere relevante afdelingen.
- Op het moment dat de opdracht binnen is zorg je voor een goede begeleiding van het project.

Wat zoekt Novoferm Industrie in een Accountmanager?

- Je hebt enkele jaren ervaring in de B2B sales en liefst met kennis in de Industriebouw.
- Daarnaast heb je affiniteit met techniek en de bouw.
- Het werken met CRM en een Office-pakket vormt geen probleem voor je.
- Je beheerst de Nederlandse taal uitstekend, Franstalig is zeker ook een pluspunt.

Boomsesteenweg 75, B-2630 Aartselaar

Op alle offertes, opdrachten en afgesloten overeenkomsten zijn onze algemene leveringsvoorwaarden van toepassing, zoals vermeld op de keerzijde.

TEL.: 03/366.46.66

KBC: BE10 7330 1310 2104
 REG.NR: 478.133.091/022011
service@novofermindustrie.be

FAX: 03/366.47.77

BTW/TVA: BE 0478.133.091
 HRA/RCA: 351.525
verkoop@novofermindustrie.be



Welke eigenschappen maken van jou de ideale kandidaat?

- Je neemt graag de verantwoordelijkheid, bent open en hebt de gunfactor.
- Daarnaast ben je commercieel ingesteld en heb je goede onderhandelingsvaardigheden.
- Je beschikt over doorzettingsvermogen en ondernemerschap.
- Bovendien heb je ruimtelijk inzicht en ben je probleemoplossend ingesteld.

Wat biedt Novoferm Industrie?

- Een afwisselende en leuke uitdaging met ruimte voor eigen initiatief en verantwoordelijkheid.
- Een marktconform salaris, laptop, telefoon, tablet en auto van de zaak.
- Een aantrekkelijke bonus.
- Daarnaast is er de mogelijkheid je verder te ontwikkelen, bijvoorbeeld door het volgen van een opleiding of cursus.

Over Novoferm

Novoferm is fabrikant en leverancier van industriepoorten, laad- en lossystemen en garagedeuren. Zij hebben een vooraanstaande positie op de Europese markt en maken deel uit van de Japanse Sanwa Shutter Corporation, de wereldwijd leidende producent in dit segment. Vanuit meerdere vestigingen in Europa vinden ontwikkeling, productie en verkoop plaats; via zusterbedrijven en dealerorganisaties in nagenoeg alle Europese landen vinden de innovatieve producten van Novoferm Industrie een weg naar de buitenlandse klanten. Bij de Novoferm Group (BE & NL) zijn ongeveer 200 medewerkers werkzaam.

Interesse ?

Neem dan contact op via vacatures@novofermindustrie.be en bezorg ons uw CV.